

●質疑応答

第2部 在日英国商工会議所／東京都の外国企業誘致支援

- 英国の中小企業にとって日本で銀行口座を開設するのはどのくらい容易か質問があり、バックレイBCCJ専務理事から、日本で活動する際、銀行口座の開設は最初のハードルであるが、BCCJではガイダンス資料を作成しており、直接連絡いただければ共有することができる旨回答した。また、銀行口座の開設については、東京都が詳細を把握している旨言及し、同質問については東京都に確認し、事後書面で回答することとなった。
- クリエイティブ産業等知的財産に関連する分野で日本人とのコネクションを構築する方法について質問があり、バックレイBCCJ専務理事から、ロンドンにはジャパン・ソサイエティやジャパンハウスといった日本関連・日本文化関連の重要な組織があり、素晴らしい日本文化イベントを開催しているので、訪日前に日本文化に触れ、コネクションを得る場として推奨できる旨回答した。
- 英国にしながら日本企業と継続的な関係を築く方法について質問があり、バックレイBCCJ専務理事から、まずは一度日本を訪問して関係構築を始めることが推奨され、最初の訪問に当たってはBCCJからも支援できるが、その後も関係を続けるに当たって、対面での関係構築・維持が最良であるもののパンデミック期を経て日本におけるビジネスに対する姿勢も変化してきており、オンラインで関係をつないでいくことも可能になりつつあると思われる旨回答した。

第4部 日本進出した女性起業家による経験共有

- 日本への輸出を試みたが、継続的な仲介業者（ディストリビューター）を見つけることができず、日本の消費者にアピールする方法が知りたいと質問があり、ルドーEvolve Organic Beauty 社CEOから、ローカルマーケットで何が人気かといった日本独自の好みを理解すること及びパートナーシップが重要であることについて説明した。また、ルドーCEO自身の場合は国際市場での実績により日本へのディストリビューターにコネクションがあったが、そうでない場合は英国ビジネス貿易省（DBT）や現地商工会議所の支援も得られると思う旨言及があった。さらに、時間は長くかかるが、良いパートナーを見つけることが成功につながる旨回答した。